

## MSC Industrial Supply Co. a fait l'acquisition de Barnes Distribution North America

MSC Industrial Supply Co. a fait l'acquisition de Barnes Distribution North America (BDNA), un chef de file de la gestion des stocks, de la représentation technique et de la gestion de la chaîne d'approvisionnement dans le secteur de la distribution de fournitures de production et de MRO. Cela étend et approfondit notre gamme de solutions de gestion des stocks, du secteur de la production au magasin à outils. L'offre est désormais inégalée et vous permettra de réduire le coût de votre MRO.

### Quels changements l'appartenance de BDNA à MSC entraîne-t-elle pour moi en tant que client?

Vous tirerez avantage d'une force accrue chez MSC, dont l'offre de gestion des stocks est maintenant sans précédent, et d'une plus vaste gamme de produits, qui répondra à vos besoins mieux que jamais.

Pour le moment, le fonctionnement demeure le même. Nous œuvrons à l'intégration de nos deux organisations afin de vous proposer des solutions approfondies de gestion des stocks, qui contribueront à votre productivité et à des économies de coûts.

Ultérieurement, les clients actuels de BDNA obtiendront :

- L'accès à plus de 900 000 articles des meilleures marques;
- Une expertise supplémentaire en matière de transformation des métaux et de gestion des stocks.

Les clients actuels de MSC, eux, obtiendront :

- Des solutions de gestion des stocks plus vastes et plus approfondies;
- Une gamme de produits accrue dans le domaine des fixations et autres biens non durables;
- Une présence accrue au Canada et dans les segments de marché tels que les mines, les transports et l'industrie pétrolière et gazière.

Veuillez communiquer avec votre représentant BDNA/MSC local pour tirer avantages de ces nouveautés.

### Aurai-je toujours un représentant BDNA à l'échelle locale, ou cette relation prendra-t-elle fin?

Maintenant que l'acquisition est conclue, nous faisons tous partie de MSC. Cependant, nous souhaitons que la transition se fasse sans heurts. Le fonctionnement habituel est donc maintenu pour le moment. Veuillez continuer de traiter avec vos représentants locaux. Nous vous tiendrons informés des éventuels changements tout au long du processus d'intégration.

### Qu'en est-il des factures? Dois-je payer BDNA ou MSC?

À l'heure actuelle, le fonctionnement habituel est maintenu, et toutes les factures BDNA seront traitées de la même façon que d'habitude. Au fil de l'intégration des deux entreprises, nous vous tiendrons informés des modifications et des changements que nous apporterons afin de vous offrir les meilleurs produits et services possibles pour l'exploitation de votre entreprise.

### Combien de temps nécessitera l'intégration?

Nous souhaitons réaliser cette intégration rapidement, mais avec soin. Nous voulons que la transition se passe sans heurts et que vous tiriez rapidement avantage de la combinaison de nos forces respectives.

### Les produits et services offerts par les deux entreprises se recoupent-ils?

MSC propose depuis longtemps des services de gestion des stocks axés sur les procédés et les données, qui prennent la forme d'initiatives et de solutions de gestion allégée (LEAN), par exemple la gestion partagée des approvisionnements (GPA) et des ventes prise en charge par le fournisseur ou le client, qui ont pour but d'améliorer la productivité et les économies de coûts, en particulier dans la transformation des métaux et la MRO. BDNA, quant à elle, s'est forgé un nom dans le domaine de la gestion des petits éléments de stocks difficiles à gérer tels que les fixations, un domaine où les coûts et la demande sont élevés. Nous nous attendons à ce que l'intégration de nos deux exploitations crée une offre de gestion des stocks sans précédent qui diminuera les coûts de votre MRO, du secteur de la production au magasin à outils.

---

### **Y a-t-il chevauchement des clientèles?**

En effet, il y a un chevauchement de petite envergure. Si vous travaillez à la fois avec BDNA et MSC, nous ferons tous les efforts nécessaires pour que la transition se fasse sans accrocs et qu'elle ne nuise ni à vos affaires ni à notre relation commerciale. Nous tirons fierté de notre service à la clientèle, le meilleur de l'industrie. À l'heure actuelle, le fonctionnement habituel est maintenu. Veuillez continuer de travailler avec les représentants de MSC et de BDNA; nous vous tiendrons informés des effets directs que notre intégration pourrait éventuellement avoir sur vous.